

Groot is de verrassing elk jaar als blijkt hoe zuinig we gestookt hebben. Daar moeten we wel heel wat kou voor lijden. Onze kinderen waarderen het dan ook enorm als we tijdens hun bezoek 'weer eens flink uitpakken' met de thermostaatstand.

Maar we gunnen het de Nuon gewoon niet. Tegenwoordig de Eneco trouwens. Want er viel nog meer uit te sparen, bleek toen er een jonge Eneco colporteur in het voorjaar langskwam. Gewapend met de nieuwste smarttablet van Samsung. Daar stond alles op wat hij geacht werd te weten. En ook mijn lastige vragen werden moedig met het ding te lijf gegaan.

Wat betaalt u nu per maand?

Zo, nou dat is echt veel! O bij de Nuon? Die zet je af hoor, kijk nu wat ze doen! Betekenend gebaarde hij naar ons rijtje huizen.

Wonderbaarlijk welke sommen geld we al die jaren door het putje gooiden, sukkel!

Dat ging hij natuurlijk niet zeggen, maar hij scoorde. Hij mocht naar binnen.

Vanzelfsprekend hadden we al wat huiswerk gemaakt. Ik met mijn tablet ernaast. Het bleek toch lastiger dan hij dacht. Is het nu inclusief of exclusief energiebelasting, met of zonder vastrecht? En hoe zit het met de regiotoeslag?

Hij bleef vrolijk, hij had de opleiding en de tablet gisteren gekregen en was nog aan het leren hoor. Met een beetje hulp van een geduldige 65-plusser.

We waren toch al aan het kijken naar een alternatieve energieleverancier, nu de knoop doorhakken maar. Met een gratis thermostaat, de 'Toon' van Eneco. Daarop konden we de weersverwachting zien en de files. En bij navraag kon hij ook de temperatuur regelen, zeker, zelfs op afstand via internet. Hoe veilig is dat, vroeg ik? Ik probeerde hem duidelijk te maken dat handlangers bij Eneco konden uitvinden of wij op wintersportvakantie waren. Die slaan wellicht niet zelf hun slag, maar kunnen de link achteloos lekken naar geïnteresseerden. 'O ja, ik snap het' lachte hij onbedaarlijk 'nou bij Eneco niet hoor, u hebt wel humor!'

Ik heb het contract getekend, de leverantie is toch te allen tijde gegarandeerd.

Over de thermostaat niets dan lof. Deze zomer leek hij werkeloos aan de muur te hangen, maar toonde wel s 'morgens bij eerste aanblik vrolijke symbolen voor steeds minstens vijf dagen mooi weer. En de files die hij aangaf: we kozen we gewoon een andere route.

Nu het kouder wordt, doet hij meer en regelt de temperatuur per halve graad, buitengewoon. Verbazend gelijkmatig doseert hij de warmte van Eneco in ons huis. Geen onbehaaglijke temperatuurval met hele graden zoals de oude thermostaat. Mooie grafieken met kleine gelijkmatig piekjes zien we. Energiebewustheid noemen ze dat.

En dan nog een mooie, toevallige ontdekking, die tip krijgt u cadeau. De Toon, die thermostaat dus, zit vlakbij de wandcontactdoos waar af en toe een telefoonadapter ingestoken wordt. En die warmt het ding óók op, bijna gratis! Hij geeft gewoon hoger aan, een soort placebo-effect voor het je-behaaglijk-voelen. 'Nee, echt, zo koud is het hier niet hoor' wordt geconstateerd. De Toon een toontje hoger laten zingen!

Bij het afscheid kon ik de colporteur goede tips geven. 'Voorzichtig met uitspraken over de concurrent' en zo. Uiteraard werd ik door de Nuon gebeld, waarom ik bij hun weg ging. Ik zei maar iets van groene stroom of zo, ik wist het echt niet. Soms wil je gewoon veranderen net als de inrichting. En iedereen weet: de helft van het bedrag gaat naar belasting en transport. Per saldo maakt de energieleverancier bar weinig uit!

En als je zuiniger aandoet, tja dan móeten ze het wel weer duurder maken.